

Unser Vertriebspartner **Ellerbrock** sucht
zur Verstärkung des Teams in **Hamburg** eine/n

Verkäufer/in Küchenabteilung in Vollzeit

Aufgaben / Inhalte

Ihre Aufgabe umfasst den eigenständigen Empfang des Kunden sowie die Beratung, Planung und Angebotskalkulation der Küche bis hin zum erfolgreichen Verkaufsabschluss.

Ergänzt wird Ihr Aufgabengebiet durch die Auftragsabwicklung wie das Bestellwesen, die Kontrolle der Auftragsbestätigungen sowie die Koordination der Lieferung und Terminierung der Montage der Küche.

Voraussetzungen

Sie zeichnen sich durch ein souveränes und angenehmes Auftreten gegenüber anspruchsvollen Kunden aus, und präsentieren sicher Ihre Vorschläge. Dabei nehmen Sie die Wünsche und Ideen des Kunden auf und zeigen dabei Ihre Begeisterung für Design und das Einrichten und Gestalten.

Sie bringen eine kaufmännische bzw. vergleichbare Ausbildung sowie den Führerschein der Klasse B mit.

Wir bieten Ihnen im Rahmen der Einarbeitung die Möglichkeit, Ihre Fachkenntnisse durch unsere persönliche Unterstützung zu erweitern.

Wünschenswert sind Kenntnisse in der EDV-gestützten Planung (ideal: CARAT) sowie Erfahrungen mit dem Verkauf der Premiumküche.

Ihr Ansprechpartner

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie uns bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit einem möglichen Eintrittstermin sowie Ihrer Gehaltsvorstellung an:

Herrn Heiko Kramp
ellerbrock „Bad und Küche“ GmbH
Puckaffer Weg 4 | 22397 Hamburg
E-Mail: heiko.kramp@ellerbrock.com

www.ellerbrock.com

SieMatic