

Unser Vertriebspartner in **Hannover** sucht
zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

Verkäufer/in für Premiumküchen **- in Vollzeit -**

Aufgaben / Inhalte

Ihre Aufgabe umfasst die kreative und individuelle Kundenberatung, Küchenplanung und Angebotskalkulation bis hin zum erfolgreichen Verkaufsabschluss. Sie erarbeiten Küchenkonzepte hinsichtlich Design, Technik, Anspruch und Individualität mit dem Ziel, jedem Kunden die perfekte Küche zu realisieren.

Voraussetzungen

Sie begeistern sich für Architektur und Design, Einrichten und Gestalten? Sie besitzen die Leidenschaft, auch andere zu begeistern? Sie wissen um den Wert einer begehrten Marke und haben bereits Erfahrung im Küchenfachhandel?

Sie sind eine offene und kontaktstarke Persönlichkeit, präsentieren sicher Ihre Konzepte und verfügen außerdem über verkäuferisches Talent mit entsprechender Abschlussicherheit.

Ebenso zeichnet Sie ein hohes Maß an Flexibilität, Kreativität sowie ein souveränes und angenehmes Auftreten gegenüber anspruchsvollen Kunden aus.

Sie haben eine abgeschlossene Ausbildung, arbeiten gern mit Premiumküchen und können auch anspruchsvolle Kunden betreuen sowie auf individuelle Wünsche kompetent reagieren. Außerdem ist Ihre Arbeitsweise ambitioniert und zukunftsorientiert.

Ihr Ansprechpartner

Wenn Sie gern in einem motivierten Team in einer strategischen Position arbeiten möchten, dann senden Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung bitte an

Herrn Arne Rosenowski.

Tel.: 05139.9941-0 | *E-Mail: arne.rosenowski@rosenowski.de*

Küchen Rosenowski GmbH

Lange Reihe 24 | 30938 Burgwedel-Thönse

www.rosenowski.de

SieMatic