

Unser Vertriebspartner in **Köln** sucht  
zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

## **Verkäufer/in für Premiumküchen** **- in Vollzeit -**

### **Aufgaben / Inhalte**

Ihre Aufgabe umfasst die Kundenberatung, Küchenplanung und Angebotskalkulation bis hin zum erfolgreichen Verkaufsabschluss. Ebenso fällt die gesamte Auftragsabwicklung, welche das Bestellwesen, die Kontrolle der Auftragsbestätigungen sowie die Koordination der Lieferung und Montage der Küchen betrifft, in Ihren Verantwortungsbereich.

### **Voraussetzungen**

Sie begeistern sich für Architektur und Design, Einrichten und Gestalten? Sie besitzen die Leidenschaft, auch andere zu begeistern? Sie wissen um den Wert einer begehrten Marke und haben bereits Erfahrung im Küchenfachhandel?

Sie sind eine offene und kontaktstarke Persönlichkeit, präsentieren sicher Ihre Konzepte und verfügen außerdem über verkäuferisches Talent mit entsprechender Abschlussicherheit. Ebenso zeichnet Sie ein hohes Maß an Flexibilität, Kreativität sowie ein souveränes und angenehmes Auftreten gegenüber anspruchsvollen Kunden aus.

Kenntnisse in der EDV-gestützten Küchenplanung (ideal: Carat) und einen Führerschein der Klasse B setzen wir voraus. Gute Englischkenntnisse sind von Vorteil. Ein erfolgreich abgeschlossenes Studium der (Innen-)Architektur oder eine kaufmännische bzw. vergleichbare Ausbildung runden Ihr Profil ab.

### **Ihr Ansprechpartner**

*Haben wir Ihr Interesse geweckt?*

Dann richten Sie Ihre Bewerbungsunterlagen mit möglichem Eintrittstermin und Gehaltsvorstellung bitte an

**Herrn Tobias Vianden.**  
Tel.: 0221.6503650 | *E-Mail: t.vianden@siematic-vianden.de*  
SieMatic am Ring  
Kaiser-Wilhelm-Ring 40 | 50672 Köln  
*www.siematic-am-ring.de*

# **SieMatic**