



Verkaufsleiter Österreich (m/w/d)

Für unser Vertriebsgebiet Österreich suchen wir aufgrund einer Nachfolgeplanung einen motivierten **Verkaufsleiter (m/d/w)** der die Vertriebsziele eigenverantwortlich steuert und die SieMatic-Interessen am österreichischen Markt erfolgreich umsetzt.

Ihre Aufgaben

- Sie übernehmen den Aufbau und die Entwicklung des Kommissions- und Projektgeschäftes im Premium- und Luxussegment
- Zudem betreuen Sie die bestehenden Vertriebspartner im österreichischen Markt und sind direkter Ansprechpartner in Bezug auf sämtliche Belange der Vertriebspartner in dieser Region
- Darüber hinaus umfasst Ihr Aufgabengebiet Kunden-, Wettbewerbs- und Marktbeobachtung sowie den strategische Auf- und Ausbau des Vertriebsnetzes
- Sie unterstützen aktiv die technische und kaufmännische Beratung der Vertriebspartner und die Umsetzung von Handelsmarketingmaßnahmen

Ihre Qualifikationen

- Sie haben ein erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Betriebswirtschaft/Wirtschaftswissenschaften oder verfügen über eine vergleichbare Qualifikation
- Sie verfügen über mehrjährige Erfahrung aus dem Handel, der Innenarchitektur und/oder Außendienst
- Darüber hinaus bringen Sie ein fundiertes Wissen über den Vertrieb und dazugehörige Prozesse, idealerweise in der Küchenmöbelindustrie, mit
- Sie verfügen über Erfahrungen im Vertriebsgebiet Österreich, sodass Sie nachweislich mit den Gepflogenheiten des österreichischen Marktes vertraut sind
- Sie haben mehrjährige Erfahrungen in der Branche, vergleichbaren Unternehmen und/oder vergleichbarer Positionen
- Eigeninitiative, Zielstrebigkeit und Durchsetzungsvermögen zeichnen Sie aus
- Sie haben eine ausgeprägte Serviceorientierung und verfügen über diplomatisches Geschick sowie eine gute Kommunikationsfähigkeit
- Der Umgang mit MS-Office sowie gute Englischkenntnisse runden Ihr Profil ab

Wir bieten

- Unterstützung bei der Übernahme Ihres abwechslungsreichen Aufgabengebietes durch unsere strukturierte Einarbeitung und Schulungen unserer SieMatic Akademie
- Spannende, verantwortungsvolle Tätigkeiten mit internationalem Charakter einer Top-Marke der Küchenmöbelbranche
- Freundliches Arbeitsumfeld in einer familiären Unternehmenskultur und ein motiviertes Vertriebsteam
- Eine Vollzeitstelle mit attraktiver Vergütung und Flexibilität hinsichtlich der Arbeitszeit/Arbeitsort

Lust mit uns zu arbeiten? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen inkl. Einblick in Ihre Motivation. Bitte senden Sie diese vorzugsweise per E-Mail an:

Sara Köstring (Leiterin Personal & Ausbildung) | Telefon: 05732 67 490 | E-Mail: s.koestring@siematic.de